

Leistungseinkauf VVG

VORAUSSCHAUEND UND MARKTGERECHT

Die Tarife für Spitalbehandlungen vereinbaren Kranken- und Unfallversicherungen direkt mit den Spitälern – ein für den einzelnen Versicherer grosser Aufwand. Für attraktive Preise fehlen vielfach die erforderlichen Mengenprofile und die damit verbundene Verhandlungskraft. Der RVK übernimmt auch für Sie als angeschlossener Versicherer den Leistungseinkauf und ermöglicht Ihnen bessere Konditionen.



RVK

clever entlastet

Bündelung der Marktanteile für eine erfolgreiche Verhandlung

Der Leistungseinkauf VVG des RVK verhandelt Tarifverträge mit Akutspitälern, Spezialkliniken, Rehabilitationskliniken und Psychiatrischen Kliniken für die halbprivate und private Abteilung. Als Einkaufsgemeinschaft organisiert, verhandeln wir die Verträge auf Mandatsbasis für die angeschlossenen Kunden. Mit gebündelten Marktanteilen und einer Vielzahl von Versicherern und Versicherten im Portfolio stärken wir unsere Verhandlungsposition und erzielen so bessere Tarifverträge.

Unsere Leistungseinkäufer arbeiten eng mit den grössten Versicherern vor Ort zusammen, welche Delegierte stellen können. Gemeinsam mit den Delegierten erarbeiten sie Verhandlungsziele sowie das Verhandlungsvorgehen und unterbreiten Ihnen nach Verhandlungsabschluss das Ergebnis zur Genehmigung. In ausgewählten Fällen nehmen auch die Delegierten an den Verhandlungen teil. Ihre Bedürfnisse fliessen selbstverständlich mit in die Verhandlungen ein.

Die Tarifverträge regeln die Zusammenarbeit zwischen den Leistungserbringern und den Kostenträgern. Sie sind eine wesentliche Grundlage für die Prämienkalkulation und für die Finanzplanung. Weiter sind sie Voraussetzung, um die Kostengutsprache gesuche zu verarbeiten und die Rechnungen zu kontrollieren.

Know-how und Erfahrung

Der RVK verfügt über langjährige Erfahrung im Leistungseinkauf. Zusammen mit dem grossen Know-how unserer Mitarbeitenden stellen wir eine qualitativ hochstehende Dienstleistung sicher. Für unsere Verhandlungen haben wir folgende Hauptziele definiert:

- Die Leistungen entsprechen den Versicherungsprodukten.
- Die Preise sind markt- und leistungsgerecht.
- Die Verträge sind unbefristet oder haben Mindestlaufzeiten mit Fixpreisen.

Information und Beratung

Die Leistungseinkäufer informieren Sie laufend über den Stand der Verhandlungen. Sie beraten Sie umfassend bei unterschiedlichen Vertragsinterpretationen und bei Fragen zu Tarifsystemen.

Ihre Vorteile

- /// Einkaufsgemeinschaft von rund 20 Kranken- und Privatversicherern
- /// Bündelung der Marktanteile und tiefere Leistungskosten
- /// Verhandlungsführung mit allen zugelassenen stationären Leistungserbringern
- /// Schweizweite Abdeckung für Produkte, die den Zugang zur halbprivaten und privaten Abteilung ermöglichen
- /// Beteiligung der regionalen Marktführer an den Verhandlungen im Delegiertensystem
- /// Weitgehende Mitwirkungsmöglichkeiten und Berücksichtigung Ihrer Anliegen
- /// Planungssicherheit und erleichterte Prämienkalkulation
- /// Tagesaktuelle Dokumentation der Verträge im Zentralen Vertragsregister (ZVR)
- /// Vertragspflege und Abwicklung von Rückerstattungsvereinbarungen
- /// Unterstützung bei der Vertragsumsetzung und Rechnungskontrolle
- /// Umfassende Information und kompetente Beratung

Kontakt und Beratung

Dieter von Ehrenberg
Leiter Leistungseinkauf
041 417 05 52, d.ehrenberg@rvk.ch

Der RVK

Der RVK ist ein unabhängiger und führender Dienstleister im Schweizer Gesundheitsmarkt. Er entlastet Versicherer, Pensionskassen und Unternehmen mit spezialisierten Dienstleistungen sowie massgeschneiderten Versicherungs- und Bildungsangeboten.